

Zatrudnimy

PRZEDSTAWICIELA HANDLOWEGO



rynek niemiecki

-  branża budowlana – parapety
-  Niemcy – Dortmund / Köln / Frankfurt

Zakres obowiązków

- ✓ Aktywne pozyskiwanie nowych punktów sprzedaży oraz partnerów handlowych (B2B)
- ✓ Prezentacja produktów oraz montaż ekspozytorów w punktach sprzedaży
- ✓ Budowanie i rozwijanie długofalowych relacji z firmami zajmującymi się stolarką okienną, wykończeniem elewacji, a także z hurtowniami branży budowlanej
- ✓ Działania promocyjne i wsparcie marketingowe na poziomie lokalnym
- ✓ Praca w terenie – do dyspozycji samochód osobowy typu Toyota Proace (z możliwością załadunku ekspozytorów)

Nasze wymagania

- ✓ **Bardzo dobra znajomość języka niemieckiego i polskiego w mowie oraz piśmie (warunek konieczny)**
- ✓ **Prawo jazdy kat. B**
- ✓ **Gotowość do podróży służbowych na terenie Niemiec**
- ✓ Mile widziane doświadczenie w sprzedaży B2B w branży budowlanej (parapety, okna, elewacje, wykończenia)
- ✓ Wysoka kultura osobista i umiejętność pracy z klientem biznesowym i budowania relacji
- ✓ Samodzielność, dobra organizacja pracy oraz nastawienie na cel
- ✓ Komunikatywność i zaangażowanie



Atrakcyjny
i motywujący system
wynagrodzenia



Stabilne zatrudnienie w
oparciu o umowę o pracę lub
współpraca B2B (pełen etat)



Wsparcie
techniczne
i marketingowe



Samochód służbowy
oraz narzędzia
niezbędne do pracy



Realny wpływ na
rozwój rynku
i sprzedaży



Zainteresowane osoby prosimy o przesyłanie CV na adres: **stefania.felix@jaro-max.com**.



+49 172 681 36 92 | +48 506 836 594



stefania.felix@jaro-max.com



ul. Wolności 33, 46-030 Murów